

Cloud-Kosten und Lizenzen wirksam steuern

Know-how to go

Auf dem Weg zur FinOps-Readiness

Konrad Mey

A wide-angle photograph of a long cable-stayed bridge spanning a body of water. The bridge features a prominent A-frame pylon with numerous stay cables. The sky is filled with soft, colorful clouds in shades of orange, pink, and blue, suggesting a sunset or sunrise. The water is calm, reflecting the light from the sky and the bridge. The bridge extends from the right side of the frame towards the left, receding into the distance.

Agenda

1. FinOps-Readiness

2. Case Study

3. Roadmap

4. Abschluss

FinOps-Readiness entscheidet über wirtschaftlichen Cloud-Erfolg

Governance
+ Transparenz
+ Ownership

Steuerbarkeit



Cloud-Kosten sind ein Organisationsproblem – kein Infrastrukturproblem

Was bedeutet FinOps-Readiness für uns?



Klares Rollenmodell



Sauberer Tagging- & Datenstandard



Transparente Kostenverantwortung



Systematischer Steuerungsprozess



- Collaboration
- Business value
- Ownership
- FinOps data
- Enabled centrally
- Advantage of Cloud

Rollenmodell – Wer entscheidet was?



Executive Sponsor (CIO/CFO) – Budgetrahmen



FinOps Lead – Orchestrierung & KPI-Steuerung



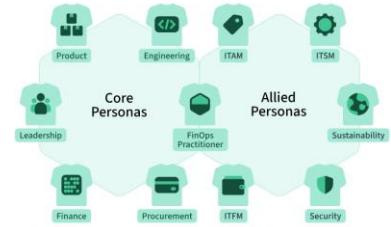
Product/Service Owner – Budgetverantwortung



Cloud Architect – kostenbewusste Architektur



Controlling & Einkauf – Vertrags- & Savings-Modelle



Tagging als Fundament der Transparenz

- Pflicht-Tags: Cost Center, App, Environment, Owner
- $\geq 90\%$ Tagging-Compliance als KPI
- Automatisierte Policies & Deployment-Regeln
- Basis für Showback & Chargeback



Vor der Migration – Wirtschaftlich planen



TCO-Analyse & Business Case



Workload-Klassifizierung



Kostenleitplanken definieren



Rollen & Governance vorab klären

Nach der Migration – Systematisch steuern



Monatliche Kostenreviews



Rightsizing & Savings-Programme

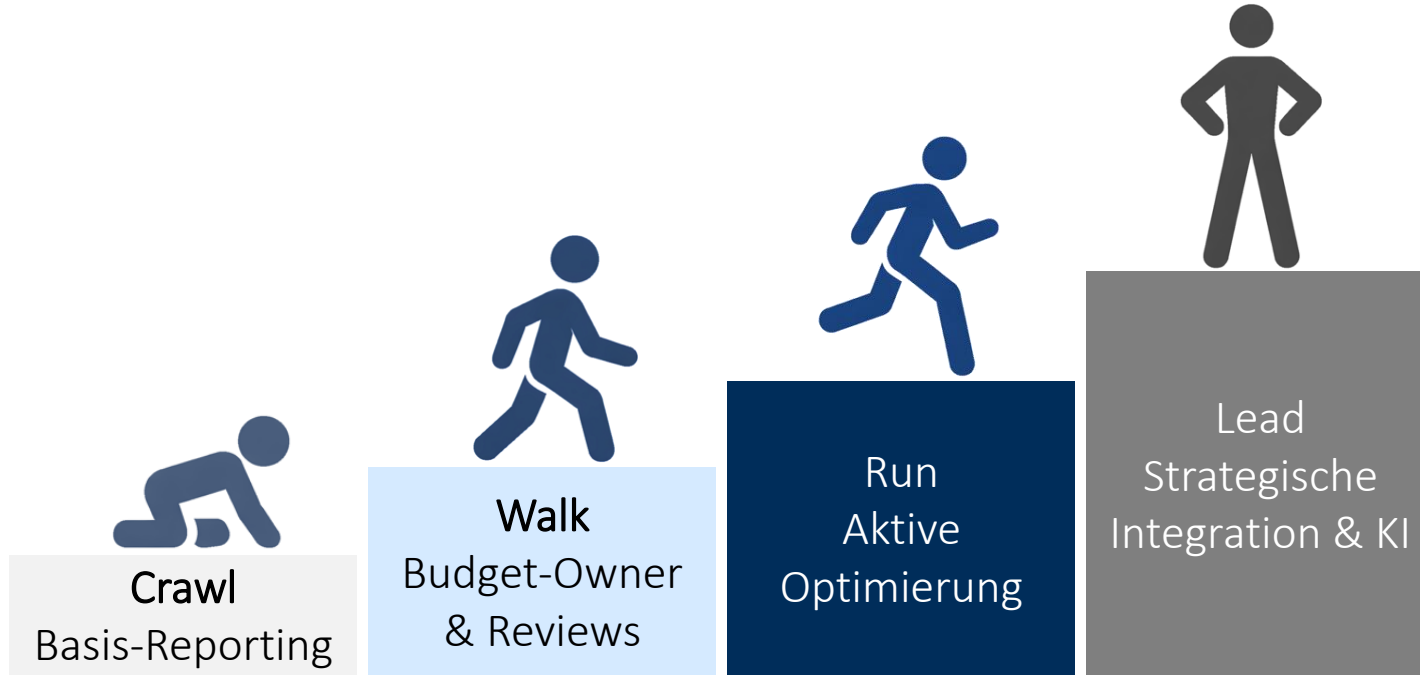


Abschaltung ungenutzter Ressourcen

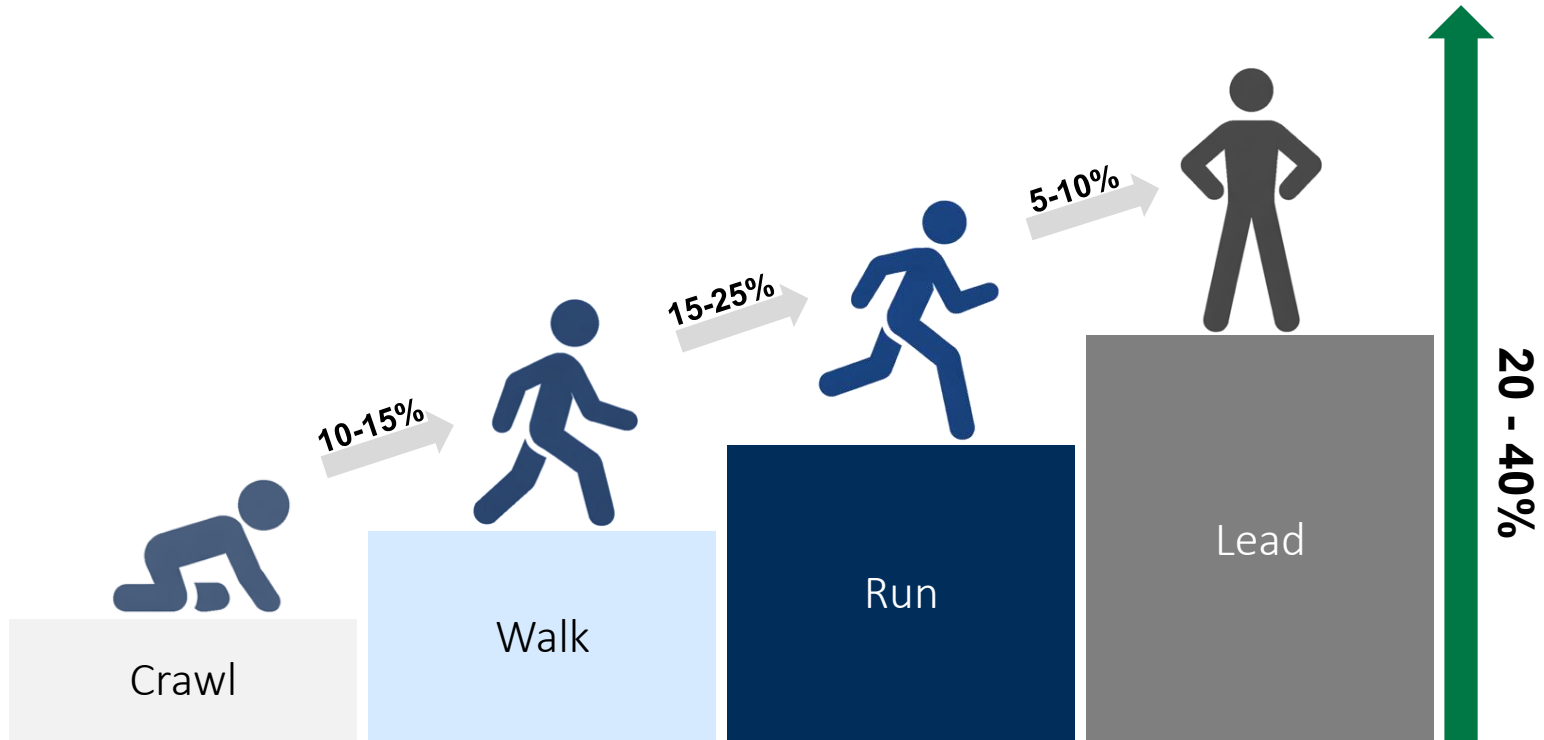


Forecasting & KPI-Steuerung

Reifegradmodell (Crawl – Walk – Run – Lead)



Benchmark – Typische Einsparpotenziale



Case Study – Ergebnis nach 6 Monaten



-22% Infrastrukturkosten



95% Tagging-Compliance

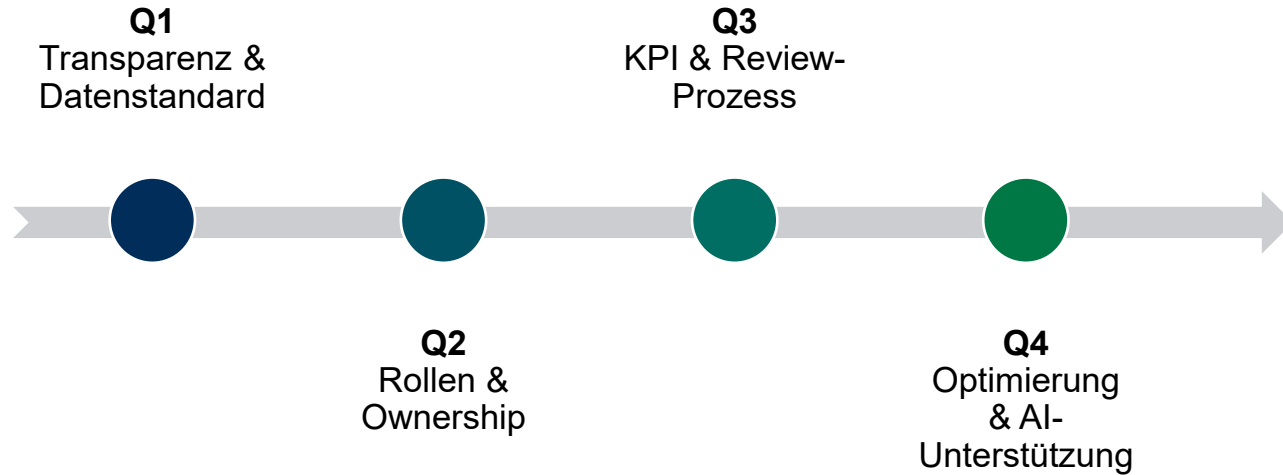


Produktkosten vollständig transparent



Forecast-Genauigkeit +30%

Executive Roadmap (12 Monate)



Schlussgedanken - Abschluss

Die entscheidende Frage lautet nicht:
Was kostet unsere Cloud?

Welchen Business Value erzeugen wir pro investiertem Euro?

Schloßstraße 1 | 12163 Berlin

info@hisolutions.com | +49 30 533 289 0

www.hisolutions.com

Gesamte Quellen & Referenzen

- FinOps Foundation – FinOps Framework & Principles: <https://www.finops.org/framework/>
- FinOps Foundation – Maturity Model & Personas: <https://www.finops.org/>
- FinOps Foundation – FOCUS (FinOps Open Cost & Usage Specification)
- AWS – Cloud Financial Management & Cost Optimization Hub
- Google Cloud – Cost Management & FinOps Best Practices
- Microsoft Azure – Cost Management & Tagging Guidance
- AWS Cloud Adoption Framework (CAF)
- Flexera – State of the Cloud Report
- Gartner – Cloud Financial Management Research
- Bild generiert mit ChatGPT (DALL·E), OpenAI, 2026