

LIZENZMANAGEMENT-

BERATUNG

100 % NEUTRAL





HISOLUTIONS LIZENZMANAGEMENTBERATUNG

Als eines der ersten Beratungshäuser für Lizenzmanagement unterstützen wir seit über vierzehn Jahren unsere Kunden bei der Organisation des Lizenzmanagements zur Gewährleistung des unternehmensweiten, ordnungsgemäßen und wirtschaftlichen Softwareeinsatzes.

Neutralität ist unser oberstes Gebot, damit unsere Kunden vor Interessen der Lizenzgeber, Distributoren oder Toolanbieter - gerade auch im Umgang mit sensiblen Informationen - geschützt werden und um wirklich optimale Lösungen im Sinne der Kunden zu finden. Diese Neutralität ist unseren Kunden sehr

wichtig und wir erreichen diese, indem wir bewusst auf die Teilnahme an Partnerprogrammen der Software-Hersteller verzichten.

Unsere langjährige Projekterfahrung fließt kontinuierlich in die Weiterentwicklung unserer Beratungsprodukte ein. Wir erfinden das Rad dabei nicht neu, sondern entwickeln Marktstandards - wie ISO 19770 - zur praktischen Anwendbarkeit beim Kunden weiter.

Wir positionieren uns mit unserem Lizenzmanagement-Beratungsangebot auf drei Kernthemen:



Grundlage für unsere Beratung stellt unser 3D-Ansatz des Lizenzmanagements dar. Wir sehen die Entwicklung des Lizenzmanagements in den Dimensionen:

- Prozesse & Werkzeuge
- Die Organisation
- Das Software Asset selbst

Dabei entsteht der Nutzen des Lizenzmanagements nicht auf den isolierten Achsen, sondern auf den Flächen zwischen den Achsen:

- Wie unterstützen die Prozesse wirklich den wirtschaftlichen Softwareeinsatz?

- Wie muss die Organisation gestaltet werden, um effektiv zusammenzuarbeiten und Verantwortung wirklich für Kosteneinsparung und Risikoreduzierung wahrzunehmen?

In allen Dimensionen sehen wir uns als unabhängige Berater führend. Über 500 Bestandskunden in über 250 abgewickelten Projekten pro Jahr vertrauen auf die Beratungsleistungen der HiSolutions AG. Im Lizenzmanagement blicken wir auf Erfahrungen seit 2001 zurück und sind stolz, unsere Konzepte mit unseren Kunden mittlerweile weltweit auf fast allen Kontinenten eingeführt zu haben. Dafür wurden wir auch als TOP Consultant ausgezeichnet.



ORGANISATION DES LIZENZMANAGEMENTS

1

Lizenzmanagement Organisation



- Einführung LM Governance & Organisation
- Design der operativen Excellence
- Werkzeugstrategie und Auswahl
- Datenqualifizierung, -erhebung & Anbindung
- Training und Roll-out

Als Organisationsberater liegen hier unsere Wurzeln. Wir organisieren in komplexen Organisationen die Zusammenarbeit für die Querschnittsaufgabe Lizenzmanagement durch Etablierung von Management-Systemen und Gestaltung der dafür notwendigen Strukturen in der Aufbau- und Ablauforganisation. Dieses beinhaltet auch die Entwicklung von Werkzeugstrategien und Bebauungsplänen zur Automation der gewählten

Ansätze. In unseren Einführungsprojekten arbeiten wir allerdings nicht nur konzeptionell, sondern beachten besonders das Management der notwendigen Datengrundlagen in der Bereitstellung und Aufbereitung.

Die Einführung steuern wir über mittlerweile global erprobte Roll-out-Ansätze und Trainingskonzepte.

Die erste Bilanzierung ist unser Ziel.

OPTIMIERUNG DER COMPLIANCE UND WIRTSCHAFTLICHKEIT DER SOFTWARE ASSETS

2

Compliance- & Kostenoptimierung



- Bilanzierung & Optimierung
- Baselineing
- Lizenzierungsstrategie & Vertragsverhandlungen
- Carve-out Readiness / Risiko Due Diligence
- Audit Readiness & Defense

Wir helfen Unternehmen in der optimalen Lizenzierung und entwickeln Lizenzierungs- & Verhandlungsstrategien im Zusammenhang mit der Optimierung des Software-Portfolios und der Einbindung in die Architekturmanagement-Strategien. An dieser Stelle unterstützen wir auch gezielt Unternehmen im Carve-out,

die nach der Grace Period ordnungsgemäße Lizenzierung sicherstellen müssen, aber in der Regel nach Carve-outs wenig Verhandlungsmasse für optimale Softwareverträge haben. Im Fall von Audits helfen wir Unternehmen, Schäden zu minimieren oder im Vorfeld die Audit Readiness sicherzustellen.

SAM – MANAGED SERVICE

3

Lizenzmanagement Services



- Inventarisierungs- & Datenqualifizierungsservice
- Plattformbereitstellung / Cloudservice
- LM by demand / Interimsmanagement
- Berichtswesen und Lizenzierungsberatung
- Aufbau LM Services & LM Service Center

Wer Kosteneffekte nutzen möchte, der kann den Aufbau von internem Personal vermeiden und auf unseren gemanagten SAM-Service zurückgreifen. Dieser ist skalierbar – von der Übernahme operativer Tätigkeiten bis zur Übernahme des gesamten Lizenzmanagements.

An dieser Stelle unterstützen wir Unternehmen aber auch mit Konzepten zum eigenen Aufbau von Lizenz-Competence-Centern als Unternehmensfunktion und entwickeln die zentralen Servicekonzepte.



ORGANISATION DES LIZENZMANAGEMENTS

1

Lizenzmanagement Organisation



- Einführung LM Governance & Organisation
- Design der operativen Excellence
- Werkzeugstrategie und Auswahl
- Datenqualifizierung, -erhebung & Anbindung
- Training und Roll-out

Als Organisationsberater liegen hier unsere Wurzeln. Wir organisieren in komplexen Organisationen die Zusammenarbeit für die Querschnittsaufgabe Lizenzmanagement durch Etablierung von Management-Systemen und Gestaltung der dafür notwendigen Strukturen in der Aufbau- und Ablauforganisation. Dieses beinhaltet auch die Entwicklung von Werkzeugstrategien und Bebauungsplänen zur Automation der gewählten

Ansätze. In unseren Einführungsprojekten arbeiten wir allerdings nicht nur konzeptionell, sondern beachten besonders das Management der notwendigen Datengrundlagen in der Bereitstellung und Aufbereitung.

Die Einführung steuern wir über mittlerweile global erprobte Roll-out-Ansätze und Trainingskonzepte.

Die erste Bilanzierung ist unser Ziel.

OPTIMIERUNG DER COMPLIANCE UND WIRTSCHAFTLICHKEIT DER SOFTWARE ASSETS

2

Compliance- & Kostenoptimierung



- Bilanzierung & Optimierung
- Baselineing
- Lizenzierungsstrategie & Vertragsverhandlungen
- Carve-out Readiness / Risiko Due Diligence
- Audit Readiness & Defense

Wir helfen Unternehmen in der optimalen Lizenzierung und entwickeln Lizenzierungs- & Verhandlungsstrategien im Zusammenhang mit der Optimierung des Software-Portfolios und der Einbindung in die Architekturmanagement-Strategien. An dieser Stelle unterstützen wir auch gezielt Unternehmen im Carve-out,

die nach der Grace Period ordnungsgemäße Lizenzierung sicherstellen müssen, aber in der Regel nach Carve-outs wenig Verhandlungsmasse für optimale Softwareverträge haben. Im Fall von Audits helfen wir Unternehmen, Schäden zu minimieren oder im Vorfeld die Audit Readiness sicherzustellen.

SAM – MANAGED SERVICE

3

Lizenzmanagement Services



- Inventarisierungs- & Datenqualifizierungsservice
- Plattformbereitstellung / Cloudservice
- LM by demand / Interimsmanagement
- Berichtswesen und Lizenzierungsberatung
- Aufbau LM Services & LM Service Center

Wer Kosteneffekte nutzen möchte, der kann den Aufbau von internem Personal vermeiden und auf unseren gemanagten SAM-Service zurückgreifen. Dieser ist skalierbar – von der Übernahme operativer Tätigkeiten bis zur Übernahme des gesamten Lizenzmanagements.

An dieser Stelle unterstützen wir Unternehmen aber auch mit Konzepten zum eigenen Aufbau von Lizenz-Competence-Centern als Unternehmensfunktion und entwickeln die zentralen Servicekonzepte.

KONTAKT

HiSolutions AG

Bouchéstraße 12
12435 Berlin

Fon: +49 30 533 289 0

Fax: +49 30 533 289 900

info@hisolutions.com

www.hisolutions.com

NIEDERLASSUNGEN

Frankfurt am Main

Mainzer Landstraße 50
60325 Frankfurt am Main

Fon: +49 30 533 289 0

Fax: +49 30 533 289 900

Köln

Theodor-Heuss-Ring 23
50668 Köln

Fon: +49 221 77 109 550

Fax: +49 30 533 289 900

Bonn

Heinrich-Brüning-Straße 9
53113 Bonn

Fon: +49 22 852 268 175

Fax: +49 30 533 289 900

