

Chance oder Risiko?

- Bei der Planung einer passenden IT-Infrastruktur für moderne Arbeitsplatzmodelle rückt eine bedarfsorientierte Lizenzierung immer stärker in den Fokus. So kann das passende Vertrags- und Lizenzmodell nicht nur dabei helfen, Kosten zu sparen, sondern ggf. völlig neue Arbeitsformen ermöglichen.

MICROSOFT 365 – EINFACHE ENTSCHEIDUNG!?

Microsoft verspricht mit seinen 365-Produkten eine Lösung für die Anforderungen moderner Arbeitsmodelle, weshalb viele Entscheider nun über deren Einsatz nachdenken. Mit seiner M365-Suite können nun alle wesentlichen Arbeitsplatzprodukte in einem einzigen Produkt gebündelt werden. Eine Vielzahl an Varianten verspricht zudem eine passende Lösung für jedes Szenario.

Doch stellen die 365-Produkte wirklich den Mehrwert dar, der von Microsoft versprochen wird? Und wenn ja, welche Komponenten sind wirklich hilfreich? Welche Chancen und Risiken sind mit dem Einsatz verbunden?

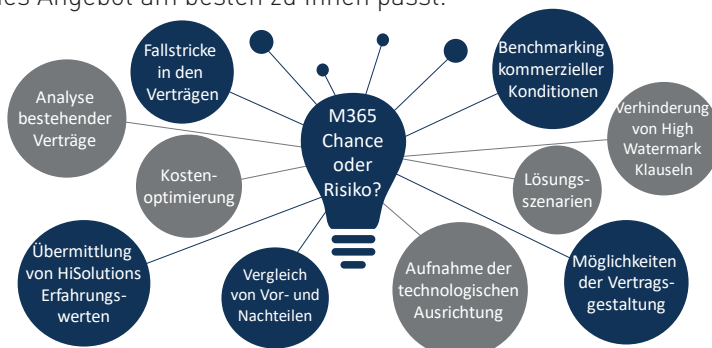
WIE SCHAFFE ICH EINE IDEALE VERTRAGLICHE GRUNDLAGE?

Für den Einsatz der Produkte aus dem Microsoft 365 Portfolio benötigen Sie einen geeigneten Lizenzvertrag. Neben den bekannten Verträgen wie MPSA, EA und EAS kommt nun auch noch das Microsoft Cloud Agreement hinzu.

Im Rahmen der Vertragswahl stellt sich demnach die Frage, ob eine Standardisierung gegenüber einer individuellen bedarfsorientierten Lizenzierung Vorteile bringt?

► WIR FINDEN DIE OPTIMALE STRATEGIE FÜR SIE!

Wir haben ein bewährtes Verfahren entwickelt, mit dem wir Ihre Chancen und Risiken beim Einsatz der neuen Microsoft Technologien analysieren. Wir erheben Ihre individuellen Anforderungen und prüfen gemeinsam mit Ihnen, welches Angebot am besten zu Ihnen passt.



Hierbei betrachten wir sowohl Ihre kommerziellen, technischen als auch organisatorischen Rahmenbedingungen. Abschließend identifizieren wir auch das optimale Vertragsmodell und ggf. erforderliche Nebenabreden, die wir gemeinsam mit Ihnen gegenüber Microsoft durchsetzen. So finden unsere Experten gemeinsam mit Ihnen die optimale Strategie.

► RUFEN SIE UNS AN: +49 30 533 289 0

Wir unterstützen Sie mit unserer Expertise.

Unsere Positionierung macht den Unterschied. Der 360°-Ansatz.



360° SAM Beratung

Mit unserer einzigartigen 360° SAM Beratung decken wir alle Handlungsbereiche des Software Asset- & Lizenzmanagements ab und bieten Ihnen zusätzlich mit unseren übergreifenden Beraterteams aus IT-Architekten, IT-Sourcing-Experten sowie mit juristischer Kompetenz integrierte und ganzheitliche SAM Beratung aus einer Hand.

Strikte Hersteller-Neutralität

Wir stehen ausschließlich auf der Seite unserer Kunden - ohne wirtschaftliche Verpflichtungen gegenüber Softwareherstellern.

Wir sind Ihr Anprechpartner

HiSolutions AG
Schloßstraße 1
12163 Berlin

sam@hisolutions.com
www.hisolutions.com/sam